

We are

#HereToChange

### **Stromer lebt Swissness, Begeisterung und Partnerschaft.**

Die myStromer AG entwickelt seit 2009 international ausgezeichnete Speed Pedelecs, die mit herausragender Leistung, Konnektivität und Design den urbanen Verkehr neu definieren. Unser Ziel: Die besten S-Pedelecs zu entwickeln und Menschen zu begeistern, sie täglich zu benutzen. Dafür bündeln wir an unserem Stromer Campus alle Kompetenzen unter einem Dach – von der Entwicklung, über die Montage bis zum Vertrieb. Denn mit jeder einzelnen Idee gestalten wir gemeinsam die Mobilität von morgen. Wir sind #HereToChange. Und Du?

- **Wir bauen die Besten Speed Pedelecs der Welt!**
- **Du willst unseren Vertriebsmarkt weiter ausbauen und einen optimalen Kundenservice sicherstellen?**
- **Dann haben wir den perfekten Match!**

Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung für myStromer und Desiknio dich als

## **Sales Manager Germany Süd West (w/m/d) 100%**

### **Deine Aufgaben:**

- Betreuung der bestehenden Kunden im zugeteilten Gebiet
- Verantwortlich für die Erreichung des Verkaufsbudgets des zugeteilten Gebietes (Vororder, Nachorder)
- Aufbau neuer Händler
- Ausführen von Sales Aktionen
- Firmenrepräsentation nach Aussen
- Mitorganisation und Teilnahme von Händler Events und Messen
- Mitarbeit bei Marketingaktivitäten in Deutschland
- Zusammenarbeit mit B2B
- Zusammenarbeit mit Marketing

### **Dein Profil:**

- Du verfügst über einen Abschluss im kaufmännischen Bereich oder im technischen Umfeld mit kaufmännischer Weiterbildung
- Du bist in der Lage, dich täglich auf neue Situationen einzustellen, Lösungen zu generieren und diese direkt umzusetzen.
- Du hast mehrjährige Erfahrung in der Bike Branche und bringst eine starke Produkteaffinität mit
- Hohe Kunden & Serviceorientierung zeichnen dich aus
- Du hast gute Kenntnisse in MS Office (Outlook, Word, Excel)
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse sind von Vorteil
- Du bist eine offene, kommunikative Persönlichkeit mit hohem Verhandlungsgeschick
- Interesse und Neugier an Trends und Innovationen im Mobilitätsbereich zeichnen dich aus
- Flexibilität, Selbstständigkeit, hohe Belastbarkeit und Genauigkeit gepaart mit Passion, Kreativität und Einsatzfreude sind dir auf den Leib geschnitten.

We are

#HereToChange

**Was wir dir bieten:**

- Arbeit mit Sinn! Du schaffst eine nachhaltige Zukunft mit einem Produkt, das du jeden Tag auf der Strasse siehst
- Du bist der Wegbereiter eines Produkts, welches du selbst Tag für Tag nutzen kannst
- Eine interessante und vielseitige Aufgabe in einem dynamischen, zukunftsorientierten und international agierenden Unternehmen
- Ein motiviertes Team und gute Atmosphäre, hohen Gestaltungsfreiraum und schnelle Entscheidungswege
- Eine Unternehmenskultur die auf Selbstverantwortung und Eigeninitiative baut
- Ein dynamisches Umfeld mit einer Wachstumsstrategie
- Moderne und attraktive Anstellungsbedingungen
- Hohen Gestaltungsfreiraum und schnelle Entscheidungswege

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: [jobs@stromerbike.com](mailto:jobs@stromerbike.com). Für Fragen steht dir gerne Sandra Todt, Leiterin Human Resources unter der Nummer +41 31 848 23 92 zur Verfügung.