

Drive the difference.

Stromer lebt Swissness, Begeisterung und Partnerschaft.

myStromer AG entwickelt seit 2009 international ausgezeichnete Speed Pedelecs, die mit herausragender Leistung, Konnektivität und Design den urbanen Verkehr neu definieren. Wir sind erst mit 120 Prozent zufrieden. Und die geben wir mit Herzblut mit einem Ziel: die besten S-Pedelecs zu entwickeln und Menschen zu begeistern, sie täglich zu benutzen. Dafür bündeln wir an unserem Stromer Campus alle Kompetenzen unter einem Dach – von der Entwicklung, über die Montage bis zum Vertrieb. Denn mit jeder einzelnen Idee gestalten wir gemeinsam die Mobilität von morgen.

Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung

Sachbearbeiter/in Verkauf Innendienst 100%

Ihre Aufgaben:

- Sie sind zuständig für die Auftragsabwicklung von A – Z
- Sie wickeln das tägliche Versandgeschäft ab (für das In- und Ausland)
- Sie bieten verkaufsorientierte Hilfeleistung für alle Verkaufs Innendienst relevanten Belange (Telefon und / oder E-Mail)
- Erstellen von Rechnungen und Gutschriften
- Sie sind die erste Ansprechperson für Händler sowie Mitarbeitende im Aussendienst
- Abwicklung von Retouren und Reklamationen
- Diverse administrative Aufgaben sowie allgemeine Korrespondenz
- Versand von POS Materialien
- Sie pflegen die Preise (Händlerpreise, Verkaufspreise)Mithilfe bei der Ausarbeitung von Prozessen im Verkaufs Innendienst

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine kaufmännische oder technische Grundausbildung
- Eine mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Verkaufs Innendienst, idealerweise in Fahrrad- oder Sportartikelbranche von Vorteil
- Sehr gute MS Office Kenntnisse, Axapta Kenntnisse von Vorteil
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (min. B2 Niveau, Französisch von Vorteil)
- Sie haben eine rasche Auffassungsgabe, arbeiten selbständig und exakt, analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Sie sind flexibel, belastbar, effizient, Teamorientiert und loyalSie denken unternehmerisch und haben einen kundenorientierten Dienstleistungsgedanken

Was wir Ihnen bieten:

- Eine interessante und vielseitige Aufgabe in einem dynamischen, zukunftsorientierten und international agierenden Unternehmen
- Sie gestalten einen international wachsenden Markt aktiv mit
- Ein motiviertes Team und gute Atmosphäre, hohen Gestaltungsfreiraum und schnelle Entscheidungswege

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: jobs@stromerbike.com. Für Fragen steht Ihnen gerne Frau Isabelle Steiner, Businesspartner HR, dienstags und donnerstags den ganzen Tag unter der Nummer +41 31 848 23 60 zur Verfügung.

